



**RECRUTE**

**En CDI à Sète (34) ou Toulouse (31)**

**RESPONSABLE DEVELOPPEMENT  
COMMERCIAL ET COMMUNICATION  
CADRE . CONVENTION  
FORFAIT JOURS**







# altemis

ÉTUDES ET CONSEIL EN ÉCOLOGIE

Date de publication de l'offre : 06 août 2026

Date limite de candidature : 09 septembre 2026

Prise de poste : 4e trimestre 2026

**ALTEMIS** est un cabinet d'études et de conseil en écologie, basé à Sète (34) et Toulouse (31).

**Composée d'ingénieurs écologues et experts naturalistes, ALTEMIS intervient sur 3 axes complémentaires :**

- **Les études environnementales réglementaires**, principalement ciblées sur les milieux naturels, la biodiversité et le paysage ;
- **Le conseil** en matière d'écologie réglementaire
- **Le travail d'écologie urbaine**, afin de participer à la conception d'opérations urbaines intégrées sur le plan environnemental.



Créée en 2023 et comportant aujourd'hui 24 personnes, la société connaît un développement rapide et cherche actuellement à renforcer sa structuration par l'adjonction de fonctions supports et opérationnelles. C'est dans ce cadre que nous recrutons une responsable Développement commercial et Communication. Le poste est majoritairement orienté vers le développement commercial, mais comporte également le pilotage de la stratégie de communication, en appui avec le directeur et une directrice artistique externalisée.



## LES MISSIONS

Le ou la responsable Développement commercial et Communication interviendra sur les missions suivantes :

### COMMERCIAL :

- Etudes de marchés
- Identification de nouveaux clients et partenaires potentiels et alimentation du CRM ;
- Prospection commerciale (phoning, rendez-vous commerciaux -souvent avec le directeur- etc.)
- Participation à des Salons professionnels (en exposition et en prospection)
- Pilotage de la stratégie commerciale en binôme avec le directeur
- Appui à la structuration de nouveaux produits

### COMMUNICATION :

- Réflexion sur la stratégie commerciale et de nouveaux outils de communication
- Travail sur le référencement du site Internet, avec appui de notre développeur
- Alimentation du site Internet et des réseaux sociaux
  - Développement d'outils de communication (e.g. plaquettes), avec appui de notre directrice artistique externalisée.

# PROFIL RECHERCHÉ

- Expertise et expérience confirmée en prospection commerciale.
- Expérience de développement / pilotage de stratégie commerciale à l'échelle d'une société.
- Esprit de « chasse », goût de la prospection commerciale.
- Expérience et sensibilité aux enjeux et aux stratégies de communication ou spécialisation en communication avec une expérience commerciale significative.
- BAC + 5 sur un diplôme spécifique aux fonctions commerciales ou à la communication.
- Qualités certaines de représentation publique.
- Qualités rédactionnelles.
- Maîtrise d'Indesign, Photoshop et Illustrator appréciée.
- Qualité humaines, bienveillance, intelligence émotionnelle
- Permis B indispensable.

## DÉTAILS DU POSTE

**Poste en CDI. Cadre en convention forfait jours**  
(215 jours de travail annuel) de la convention SYNTEC.

Poste basé soit :

- au 20 quai Rhin et Danube - SETE,  
au bord des canaux et à 1km de la mer.
- au 57 boulevard de l'Embouchure – TOULOUSE,  
à notre « agence du Jardin japonais ».

**Prise de fonction** : au plus tôt au 4e trimestre 2026.

**Rémunération** : selon profil et expérience ;  
entre 39 000 et 45 000€ brut annuel + prime  
de rémunération variable sur objectifs définis  
chaque année (8 à 15% supplémentaires).

## ALTEMIS, en quelques mots....

ALTEMIS est une société portant une ambition et un engagement forts en termes de qualité des études et de qualité du cadre de travail. A ce titre, l'entreprise est devenue société à mission et a donc inscrit dans ses statuts des finalités environnementales, sociales et sociétales :

- Participer à la protection de la biodiversité, à la connaissance scientifique et à la formation des experts écologues ;
- Assurer un environnement de travail, protecteur, agréable et épanouissant pour ses salariés.

La société s'est donc engagée à assurer des missions sociétales au-delà de son objet commercial et est auditée sur la réalisation de ces objectifs. Au-delà des différents dispositifs existants, la société est ainsi par exemple le premier BET en écologie de France à avoir mis en place des congés menstruels et a créé la notion de « congés de sciences participatives ». Au sein de l'entreprise le mode de management est bienveillant et positif. Très exigeante sur la qualité des expertises naturalistes et autres études, ALTEMIS est engagée sur une pensée novatrice de l'urbanité et du projet, plaçant au cœur de la conception la préservation du vivant.

## AVANTAGES DU POSTE :

- Prime de rémunération variable (PRV) modulée chaque année.
- 3 jours annuels de repos compensateurs supplémentaires pour les cadres forfait jours (12 jours de repos au lieu de 9 en 2026)
- Véhicule de fonction
- Forfait de 9 jours de congés menstruels annuels pour les personnes souffrant d'endométriose ou de règles douloureuses. Aménagements possibles sur autres jours et dans autres cas de figure.
- Télé-travail possible 1 à 2 jours par semaine.

**Et, de façon réglementaire**

- Prise en charge de 50% de la mutuelle
- Prise en charge de 50% d'un abonnement de transport en commun

## CANDIDATURE

Merci d'adresser un CV et une lettre de motivation à Léo PELLOLI, directeur à :  
**contact@altemis-environnement.fr**

Les entretiens seront menés en présentiel à Sète ou Toulouse, ou par visioconférence à défaut dans un premier temps. Tous les candidats recevront une réponse.



**www.altemis-environnement.fr**